



(Junior) Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) IT-Lösungen

Als Produktexperte sind Sie Ansprechpartner für technische sowie konzeptionelle Belange und die treibende Kraft innerhalb des Vertriebs. Sie verstehen sich auf NAS-Server und schaffen dieses Verständnis auch bei unseren Kunden. Als vertriebsorientierter Produktberater arbeiten Sie eng mit unseren Handelspartnern, dem Support & der Entwicklung im Headquarter zusammen.

Was wir Ihnen bieten:

- Eine unbefristete Vollzeitstelle (40h)
- Flache Hierarchien, offene Türen und kurze Kommunikationswege gepaart mit Duz-Kultur auf allen Ebenen
- Hervorragende Entwicklungs- und Aufstiegsmöglichkeiten in einem wachsenden internationalen Umfeld durch individuelle Weiterbildung
- Regelmäßige Mitarbeiterevents - vom sportlichen Teamevent über Sommerpartys bis zur Weihnachtsfeier
- Verpflegung durch Obst- und Gemüsekörbe sowie Kaffee, Tee, Softdrinks etc.
- Ein Büro im Herzen Düsseldorfs, verkehrsgünstig gelegen und umgeben von Cafés und Restaurants als Alternative zur voll ausgestatteten Mitarbeiterküche
- Mobilitätspauschale oder kostenfreier Mitarbeiterparkplatz (nach Verfügbarkeit)

Ihre fachlichen und persönlichen Voraussetzungen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium (Uni/FH) mit Schwerpunkt Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsinformatik oder vergleichbarer Studienrichtung; alternativ: erfolgreich abgeschlossene kaufmännische und/oder technische Ausbildung mit entsprechend erster Berufserfahrung
- Grundlegende IT- und Netzwerkkennnisse sowie ausgeprägte Affinität zu modernen Technologien
- Bevorzugt erste Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger oder technischer Produkte
- Selbstbewusstes Auftreten gepaart mit Präsentations- & Vertriebsgeschick
- Eigeninitiative und verantwortungsbewusstes Handeln
- Sehr gute Englisch-, und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft

Das erwartet Sie bei uns:

- Produktberatung & Projekt Management im B2B Bereich
- Account Management für den B2B - Handel
- Schulungen & Unternehmenspräsentationen z.B. durch Messeauftritte, Webinare und Workshops
- Entwicklung, Koordination und Durchführung vertrieblicher Konzepte bzw. Aktivitäten

Als Marktführer im Bereich NAS-Server, Router & Videoüberwachung begeistert die Synology GmbH seit 2011 weltweit Millionen Kunden mit innovativen & vielseitigen IT Lösungen.

Wir leben die Leidenschaft für IT und eine Hands-On-Mentalität. Durch die Betreuung von Märkten in Zentral- und Osteuropa vereinen wir in der Düsseldorfer Niederlassung 14 Nationalitäten in einem internationalen und dynamischen Umfeld. Werde Teil unseres vielfältigen Teams und starte deine Karriere in der IT-Branche.

[Jetzt bewerben](#)

Kontakt

Melina Kolberg
HR Specialist

Synology GmbH
Grafenberger Allee 295
40237 Düsseldorf

Tel.: 0211 - 9666 96 17
www.synology.com

- Unterstützung bei der Generierung zielgruppenspezifischem Content wie Kundenerfolgsgeschichten etc.

