

Account Manager Schweiz (m/w/d) - Freelancer

Wir suchen eine/n erfahrene/n Vertriebsmitarbeiter/in, der/die sich für IT begeistert und als Freiberufler/in arbeitet. Der Arbeitsort ist Ihr Home-Office in der Schweiz. Als selbstmotivierter Teamplayer mit der Fähigkeit, Initiative zu ergreifen, arbeitest du in Zusammenarbeit mit unserem Team in Deutschland an der Entwicklung des Schweizer Marktes. Mit einem starken technischen Vertriebshintergrund unterstützt du unsere Kunden mit technischer und kommerzieller Beratung, um den lokalen Markt zu unterstützen.

Was wir dir bieten:

- Eigenverantwortliche Arbeit
- Interessantes und vielseitiges Arbeitsgebiet
- Feste monatliche Vergütung plus individuelle Bonusvereinbarungen
- Einarbeitung und regelmäßige Schulungen bei der Synology GmbH in Düsseldorf, Deutschland
- B2B-Vertragsmöglichkeit (Freelancer)

Deine fachlichen und persönlichen Voraussetzungen:

- Du lebst in der Schweiz
- Ausgeprägte Kenntnisse im Bereich Netzwerke/ Server/ Speicher
- Kunden- und Zielorientierung kombiniert mit einer Leidenschaft für IT-Produkte
- Hochschulabschluss in Wirtschaftswissenschaften oder Informatik oder vergleichbarer Hintergrund
- Einschlägige Berufserfahrung im Bereich Vertrieb sowie im Aufbau und Management eines SIVAR-Partnernetzes (System Integrator Value Added Reseller) (Distributorenmanagement ausgeschlossen)
- Erfahrung in der Leitung von Projektgeschäften
- Gute Kommunikationsfähigkeiten in Englisch, Deutsch, Französisch und Italienisch
- Ausgeprägte Präsentations-, Kommunikations- und Netzwerkfähigkeiten
- Eigenverantwortung und eine starke strategische Denkweise
- Führerschein und eigenes Auto, um Kundenbesuche in verschiedenen Städten der Schweiz durchzuführen

Dein Verantwortungsbereich beinhaltet:

- Vor-Ort-Unterstützung bei der Identifikation & Entwicklung von Systemhäusern & des Projektgeschäfts
- Zusammenarbeit bei strategischen Vertriebsaktivitäten mit der deutschen Niederlassung und den Vertriebspartnern
- Unterstützung, Vorbereitung und Durchführung von Schulungen für Geschäftspartner und Beratung unserer Kunden zu Produktmöglichkeiten und Lösungen
- Planung und Teilnahme an Veranstaltungen

Als Marktführer im Bereich NAS-Server, Router & Videoüberwachung begeistert die Synology GmbH seit 2011 weltweit Millionen Kunden mit innovativen & vielseitigen IT Lösungen.

Wir leben die Leidenschaft für IT und eine Hands-On-Mentalität. Durch die Betreuung von Märkten in Zentral- und Osteuropa vereinen wir in der Düsseldorfer Niederlassung 14 Nationalitäten in einem internationalen und dynamischen Umfeld. Werde Teil unseres vielfältigen Teams und starte deine Karriere in der IT-Branche.

[Jetzt bewerben](#)

Kontakt

Nicole Twardzik
Junior HR Specialist

Synology GmbH
Grafenberger Allee 295
40237 Düsseldorf

Tel.: 0211 - 9666 96 98
www.synology.com

- Permanentes Wettbewerbs- und Marktmonitoring
- Entwicklung von Ansätzen zur Förderung des lokalen Vertriebs, insbesondere des Projektgeschäfts

